

# L'ARTE DELLA TRATTATIVA: METODO E STRUMENTI PER MIGLIORARE L'EFFICACIA DEI RISULTATI

**11 e 19 maggio 2017** ore 14/19

Sala della Fondazione Forense Bolognese, Via Marsili 8, Bologna

## Primo modulo: **La struttura di una trattativa**

Giovedì 11 maggio 2017, dalle ore 14,00 alle ore 19,00

- Inquadramento. Elementi. Approcci. L'importanza della negoziazione per gli avvocati
- Rischi frequenti ed errori da evitare
- Gli elementi che incidono sulle dinamiche decisionali. Le distorsioni cognitive
- Lo sviluppo della trattativa
- Aspetti deontologici nella gestione delle trattative

## Secondo modulo: **L'avvocato negoziatore**

Venerdì 19 maggio 2017, dalle ore 14,00 alle ore 19,00

La modalità comunicativa e l'incidenza sul processo e sul risultato.

- Negoziare rappresentando il cliente e nell'attività di assistenza. Come preparare il cliente per la negoziazione.
- Dialogo Argomentativo Strategico: principi, modalità di svolgimento.
- Formazione delle squadre per la partecipazione al Dialogo Argomentativo Strategico © e avvio della competizione.
- Feed back e riflessioni finali

### Relatori:

**avv. Ana Uzqueda**, Docente in negoziazione strategica e Metodi Adr Italia, Spagna e Svizzera  
**dott. Moris Facchini**, Mediatore, consulente per la formazione, Docente metodi ADR.  
**avv. Annalisa Atti**, Avvocato in Bologna, Mediatrice, Ricercatrice Dipartimento Scienze Giuridiche, docente.

**Formazione continua:** crediti attribuiti per il corso N. 6 di cui N. 2 in deontologia

**Costo del corso:** euro 110 + IVA

Quota scontata riservata agli avvocati di età inferiore ai 35 anni e ai praticanti : euro 82 + IVA

**Posti:** fino a 30