

L'ARTE DELLA TRATTATIVA: METODO E STRUMENTI PER MIGLIORARE L'EFFICACIA DEI RISULTATI

11 e 19 maggio 2017 ore 14/19

Sala della Fondazione Forense Bolognese, Via Marsili 8, Bologna

Primo modulo: **La struttura di una trattativa**

Giovedì 11 maggio 2017, dalle ore 14,00 alle ore 19,00

- Inquadramento. Elementi. Approcci. L'importanza della negoziazione per gli avvocati
- Rischi frequenti ed errori da evitare
- Gli elementi che incidono sulle dinamiche decisionali. Le distorsioni cognitive
- Lo sviluppo della trattativa
- Aspetti deontologici nella gestione delle trattative

Secondo modulo: **L'avvocato negoziatore**

Venerdì 19 maggio 2017, dalle ore 14,00 alle ore 19,00

La modalità comunicativa e l'incidenza sul processo e sul risultato.

- Negoziare rappresentando il cliente e nell'attività di assistenza. Come preparare il cliente per la negoziazione.
- Dialogo Argomentativo Strategico: principi, modalità di svolgimento.
- Formazione delle squadre per la partecipazione al Dialogo Argomentativo Strategico © e avvio della competizione.
- Feed back e riflessioni finali

Relatori:

avv. Ana Uzqueda, Docente in negoziazione strategica e Metodi Adr Italia, Spagna e Svizzera
dott. Moris Facchini, Mediatore, consulente per la formazione, Docente metodi ADR.
avv. Annalisa Atti, Avvocato in Bologna, Mediatrice, Ricercatrice Dipartimento Scienze Giuridiche, docente.

Formazione continua: crediti attribuiti per il corso N. 6 di cui N. 2 in deontologia

Costo del corso: euro 110 + IVA

Quota scontata riservata agli avvocati di età inferiore ai 35 anni e ai praticanti : euro 82 + IVA

Posti: fino a 30