



ASSOCIAZIONE
EQUILIBRIO & R.C.



FONDAZIONE FORENSE
BOLOGNESE

LA NEGOZIAZIONE ASSISTITA

19 e 26 giugno 2015 - Via Marsili, 8 Bologna

Venerdì 19 giugno, dalle ore 14,00 alle ore 19,00

LA PROCEDURA DI NEGOZIAZIONE ASSISTITA

Avv. Cesare Bulgheroni *Responsabile scientifico per la formazione dei mediatori alla Fondazione Forense di Monza e Coordinatore commissione Unione Lombarda Ordini Forensi per lo studio della mediazione delle controversie civili e commerciali*

Aspetti processuali e deontologici (2 ore):

- Le novità introdotte dal DL 12/9/2014 n.132 in materia di degiurisdizionalizzazione
- Le condizioni di procedibilità
- Obblighi deontologici nelle procedure ADR
- Mediazione, negoziazione assistita e giudizio

La gestione della procedura di negoziazione assistita:

- L'invito a stipulare una convenzione di negoziazione assistita e suoi effetti
- La convenzione: forma e contenuto
- Il rifiuto a partecipare alla convenzione e le sue conseguenze
- Negoziazione e consulenza tecnica
- Esiti della procedura di negoziazione
- Esecutività dell'accordo e sua forma
- La redazione dell'accordo ed i riti di chiusura: il controllo della soddisfazione del cliente e della sua consapevolezza circa il contenuto dell'accordo.
- L'intervista al cliente
- La negoziazione nelle controversie familiari (cenni)
- La convenzione di negoziazione assistita in materia familiare (cenni)

Venerdì 26 giugno, dalle ore 14,00 alle ore 18,00

TECNICHE DI NEGOZIAZIONE PER LA PROCEDURA DI NEGOZIAZIONE ASSISTITA

Avv. Ana Uzqueda *Responsabile Scientifico, Direttrice del Centro Studi e socia fondatrice dell'Associazione Equilibrio & R.C. - Docente in tecniche di negoziazione per Confindustria Nazionale. Dal 2004 insegna tecniche di negoziazione per gli avvocati che assistono le parti nelle procedure stragiudiziali nei diversi corsi organizzati in collaborazione con ordini forensi e camere di commercio*

Dott. Moris Facchini *Docente dell'Associazione Equilibrio nei corsi di formazione per mediatori e per professionisti che assistono le parti nella mediazione*

- Le parti negoziali: stili e loro interazione.
- Impostazione razionale del negoziato: fasi e obiettivi
- La preparazione.
- L'apertura del negoziato.
- La raccolta delle informazioni. La modalità di condivisione.
- La dinamica della negoziazione.
- Influenza delle emozioni nella razionalità dei negoziati.
- Gli errori più frequenti in negoziazione.
- Come superare gli ostacoli emotivi, percettivi e cognitivi.
- Check-list di verifica per i negoziatori.

Costo del corso: 100 euro + IVA

**Formazione continua Crediti attribuiti per l'intero corso n. 7
di cui n. 1 in materia deontologica, previdenziale e di ordinamento forense**

Fondazione Forense Bolognese - Direttore Avv. Stefano Dalla Verità
Segreteria Organizzativa: Via Marsili, 8 - 40124 Bologna Tel.: 051-6446147 / Fax: 051-3391800
E-mail: fondazioneforensebo@libero.it www.fondazioneforensebolognese.it