



FONDAZIONE FORENSE BOLOGNESE
ORDINE DEGLI AVVOCATI DI BOLOGNA

LA PRENEGOZIAZIONE E LA NEGOZIAZIONE

23 e 30 ottobre 2012 / ore 15.00 – 18.00

Via Marsili, 8 - Bologna

- Cenni sulle principali tecniche di comunicazione e sui livelli di interazione
- Cenni sulla psicologia delle emozioni
- Gli strumenti e le procedure impiegate dalle aziende per la gestione dei processi di acquisto e di vendita
- Tecniche di negoziazione per l'Italia e l'estero
- La check-list per una buona gestione delle trattative
- I "Principles" di Unidroit
- Linee guida per costruire un buon contratto, sia nazionale che internazionale
- Le barriere tecniche e gli ostacoli al commercio internazionale come elementi di criticità nelle negoziazioni internazionali
- Tipologia dei rischi contrattuali e come gestirli
- Le garanzie da prevedere nei contratti internazionali
- Le garanzie da prevedere nei contratti nazionali

Presiede e modera

Avv. Lorenzo Turazza *Consigliere dell'Ordine di Bologna*

Relatori

Avv. Antonio de Capoa *Avvocato in Bologna*

Avv. Elena Baroni *Avvocato in Bologna*

Dott. Marco Palmia *Psicografologo, specialista nel coaching e nei metodi avanzati di comunicazione*

**FORMAZIONE CONTINUA Crediti attribuiti
per l'intero seminario n. 6**

**Quota individuale di partecipazione:
€ 100,00 + IVA per l'intero seminario**

Fondazione Forense Bolognese

Direttore Avv. Sandro Callegaro / Coordinatore per l'Aggiornamento: Avv. Stefano Dalla Verità

Segreteria Organizzativa: **Via Marsili, 8 - 40124 Bologna**

Tel.: 051-6446147 / Fax: 051-3391800 / E-mail: fondazioneforensebo@libero.it