



La Fondazione Forense Bolognese organizza un incontro finalizzato ad approfondire le tematiche correlate alla gestione dei conflitti, prendendo le mosse dalla lettura di un libro definito "il testo fondativo e creativo della negoziazione creativa"

Roger Fisher e William Ury

“Getting to Yes”

ovvero

“L’arte del Negoziato”

1 Dicembre 2014 ore 17/19

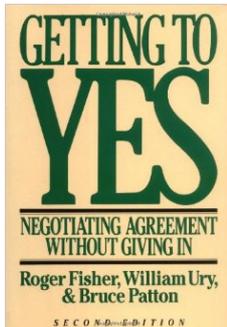
(Edizione straniera: Penguin Books. Edizione italiana: Corbaccio Editore)

L’incontro si propone una rivisitazione essenziale dei principi sottesi alle tecniche di negoziazione così come teorizzati da Fisher e Ury, fondatori del Harvard Negotiation Project.

I partecipanti dovranno previamente aver letto il testo di riferimento nella sua versione italiana o inglese, quest’ultima consigliata a chi ha partecipato al corso di Legal English tenutosi quest’anno presso la Fondazione.

Nel corso del seminario si analizzeranno e discuteranno le possibilità di un’applicazione concreta alla pratica legale quotidiana dei principi che governano il negoziato e delle tecniche di gestione dei conflitti con riferimento all’introduzione degli ADR nel nostro Ordinamento con una particolare attenzione alla **Negoziazione Assistita**.

L’incontro verrà tenuto in lingua italiana con alcuni riferimenti al testo inglese.



Saluti introduttivi

Avv. Annalisa Atti *Consigliere dell’Ordine di Bologna*

Relatore

Avv. Lorenza Maria Villa *Avvocato in Bologna, Course Manager e Lecturer presso la Law Society of Ireland – Department of Professional Training - Dublin*

La partecipazione è libera con **ISCRIZIONE OBBLIGATORIA** da effettuarsi online al sito www.fondazioneforensebolognese.it

FORMAZIONE CONTINUA - CREDITI ATTRIBUITI N. 2

Fondazione Forense Bolognese

Direttore Avv. Stefano Dalla Verità

Segreteria Organizzativa: **Via Marsili, 8 - 40124 Bologna Tel.: 051-6446147 Fax.: 051-3391800**

fondazioneforensebo@libero.it

www.fondazioneforensebolognese.it